



MERO-TSK ist ein familiengeführtes, weltweit tätiges Traditionsunternehmen im Bereich des modularen Bauens. In unserem Bereich Bodensysteme beschäftigen wir uns mit der Entwicklung, Fertigung, Beratung, Projektierung und der Vermarktung von Bodensystemen für den modernen Innenausbau.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/-n praxisorientierte/-n Vertriebsmitarbeiter/in als

Gebietsverkaufsleiter/in für den Großraum Frankfurt (m/w/d)

Das Anforderungsprofil:

- Eine abgeschlossene Berufsausbildung im bauhandwerklichen oder/und kaufmännischem Bereich
- Weiterbildung als Bautechniker oder Dipl. Ing. (FH) wünschenswert, jedoch keine Voraussetzung
- Vertriebskenntnisse wünschenswert
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen
- Führerschein Kl. B
- Eigenes Homeoffice mit stabilem Internetzugang
- Reisebereitschaft – im gegebenen Fall mit Übernachtung
- Verantwortungsbewusstes, selbstständiges und dennoch teamfähiges Arbeiten
- Interesse an einer langfristigen Zusammenarbeit

Ihre Aufgaben:

Kundenbetreuung:

- Pflege von existierenden Marktkontakten, insbesondere enger Kontakt und Unterstützung unserer Premium- Partner im Gebiet
- Beratung von Architekten, Fachingenieuren, Bauherren und Generalunternehmern bei Planung und Ausschreibung

Akquise:

- Akquise von Neukunden für Direkt- und Liefergeschäft
- Angebotsverfolgung und eigenverantwortliches Führen von Vergabeverhandlungen im Rahmen der Vertriebsvorgaben

Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen:

- Klärung und Bewertung der Rahmenbedingungen bei eintreffenden Anfragen als Grundlage für die Angebotslegung in Zusammenarbeit mit der Abteilung Kalkulation
- Übernahme von Fachbauleitertätigkeiten für einzelne Bauvorhaben
- Unterstützung des Produktmanagements und der Abteilung Technik mit Erfahrungen aus der Praxis

Unser Angebot:

- Festanstellung in Vollzeit
- 30 Tage Urlaub
- Ein wettbewerbsfähiges Gehalt, je nach Qualifikation und Berufserfahrung
- Kurze Entscheidungswege
- Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb des Unternehmens
- Neutraler Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Stabiles, familiengeführtes Unternehmen des Mittelstandes
- Rahmenverträge für betriebliche Altersvorsorge

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, dann senden Sie Ihre aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu Ihrer Verfügbarkeit und Ihrer Gehaltsvorstellung vorzugsweise per E-Mail an:

MERO-TSK International GmbH & Co. KG, Personalabteilung
Max-Mengeringhausen-Straße 5, 97084 Würzburg
E-Mail: bewerbung@mero.de (max. Dateigröße 5 MB)